

**Sennheiser ondersteunt Valens Semiconductor-uitbreidingstechnologie voor TeamConnect Bar-oplossingen**

*Valens verwerft status van ‘Alliantiepartner’ voor Sennheiser, het gerenommeerde bedrijf voor professionele audio-oplossingen*

WEDEMARK, Duitsland en HOD HASHARON, Israël, 4 februari 2025 – Valens Semiconductor (NYSE: VLN) en Sennheiser maakten vandaag bekend dat Valens’ technologie voor de uitbreiding van USB en stroomvoorziening voortaan officieel ondersteund wordt als uitbreidingsoplossing voor Sennheisers TeamConnect Bar-oplossingen. Door de ondersteuning wordt Valens officieel alliantiepartner van Sennheiser, waardoor de positie van Valens als belangrijke facilitator van de meest geavanceerde videoconferentiesystemen op de markt verstevigd wordt.

Met de release van de TeamConnect Bar Solutions maakte Sennheiser zijn entree in de all-in-one unified communications AV-bar markt. Sindsdien kenden de toestellen een groeiende populariteit in bedrijfs- en onderwijsomgevingen, en werden ze gecertificeerd voor Microsoft Teams.

De TeamConnect Bars kunnen uitgebreid worden met de Valens-technologie, wat gebruikers de vrijheid geeft om hun TeamConnect-toestellen eender waar in de ruimte te plaatsen, zonder dat ze in de nabijheid van een stopcontact moeten blijven. De uitbreiding, die gebaseerd is op de Valens VA6000-chipset, maakt high-speed USB-verbindingen van tot 100m/328ft. mogelijk, terwijl ze stroom levert via één enkele standaard CAT-kabel.

"We zijn bijzonder blij met het partnership met Valens Semiconductor voor deze uitbreidingsoplossing, waarmee onze klanten hun TeamConnect Bar-installaties kunnen stroomlijnen", zegt Christoph Härtwig, Manager, Strategic Alliances Sennheiser. "Wat we op de markt gebracht hebben, zijn volgens ons de meest uitgebreide alles-in-ééntoestellen in hun klasse, en nu geven we onze klanten de kans om ze op een betrouwbare en flexibele manier in te zetten in de ruimte.”

“Deze ondersteuning van een marktleider bevestigt de grote waarde die onze chipsets toevoegen aan de videoconferentiemarkt”, zegt Gili Friedman, Hoofd van de Cross-Industry Business Unit bij Valens Semiconductor. “Het aantal camera’s neemt hand over hand toe in conferentieruimtes van elk formaat, en wij hebben de beste technologie om ze uit te breiden. In dit tijdperk van hybride leren en werken is Valens in staat om de meest geavanceerde videoconferentiesystemen te realiseren die er op de makt bestaan.”

Sennheisers TeamConnect Bars, uitgebreid met Valens-technologie, worden getoond op ISE van 4 tot 7 februari in Barcelona, op de HDBaseT Alliance-stand #2M500.

**Over het merk Sennheiser**

Wij leven en ademen audio. We worden gedreven door de passie om audio-oplossingen te creëren die een verschil maken. Bouwen aan de toekomst van audio en onze klanten opmerkelijke geluidservaringen bieden – dat is waar het merk Sennheiser al 80 jaar voor staat. Terwijl professionele audio-oplossingen zoals microfoons, meetingoplossingen, streamingtechnologieën en monitoringsystemen deel uitmaken van de activiteiten van Sennheiser electronic GmbH & Co. KG, worden de activiteiten met consumentenapparatuur zoals hoofdtelefoons, soundbars en spraakversterkende hearables uitgeoefend door Sonova Holding AG onder licentie van Sennheiser.

**Over Valens Semiconductor**

Valens Semiconductor (NYSE: VLN) is een marktleider in hoogperformante connectiviteit, die klanten de mogelijkheid biedt om de digitale ervaringen van mensen wereldwijd te veranderen. Valens' chipsets worden geïntegreerd in tal van toestellen van vooraanstaande klanten, zijn de drijvende kracht achter state-of-the-art AV-installaties en videoconferenties van de nieuwe generatie, en maken de evolutie van ADAS en autonoom rijden mogelijk. Valens verlegt de grenzen van connectiviteit, en zet de norm overal waar het actief is. Zo vormt zijn technologie de basis van toonaangevende industrienormen als HDBaseT® en MIPI A-PHY. Meer informatie? Ga dan naar <https://www.valens.com/>.

**Toekomstgerichte verklaringen**

Dit persbericht bevat ‘toekomstgerichte verklaringen’ in de zin van de ‘safe harbor’-bepalingen van de United States Private Securities Litigation Reform Act van 1995. Toekomstgerichte verklaringen kunnen geïdentificeerd worden aan de hand van het gebruik van woorden als ‘schatten’, ‘plannen’, ‘’projecteren’, ‘voorspellen’, ‘beogen’, ‘zullen’, ‘verwachten’, ‘anticiperen’, ‘geloven’, ‘proberen’, ‘benaderen’ of andere soortgelijke uitdrukkingen die toekomstige gebeurtenissen of trends voorspellen of aangeven, of die geen verklaringen van historische feiten zijn. Deze toekomstgerichte verklaringen omvatten, maar blijven niet beperkt tot verklaringen in verband met onze financiële doelstellingen voor 2029 en potentiële overnamemogelijkheden. Deze verklaringen zijn gebaseerd op verschillende aannames, al dan niet geïdentificeerd in dit persbericht, en op de huidige verwachtingen van het management van Valens Semiconductor (‘Valens’), en zijn geen voorspellingen van effectieve prestaties. Deze toekomstgerichte verklaringen worden louter voor illustratieve doeleinden verstrekt, en zijn niet bedoeld om te dienen als, en moeten niet door investeerders begrepen worden als garantie, verzekering, voorspelling of definitieve verklaring van een feit of waarschijnlijkheid. De effectieve gebeurtenissen zijn moeilijk of onmogelijk te voorspellen en zullen verschillen van eventuele aannames. Op heel wat effectieve gebeurtenissen en omstandigheden heeft Valens Semiconductor geen invloed. Deze toekomstgerichte verklaringen zijn onderhevig aan een aantal risico’s en onzekerheden, waaronder het cyclische karakter van de halfgeleiderindustrie; de invloed van inflatie en een stijgend renteklimaat op onze klanten en sector; het vermogen van onze klanten om voorraden op te vangen; concurrentie in de halfgeleiderindustrie, en het onvermogen om nieuwe technologieën en producten tijdig te introduceren om met succes te kunnen concurreren met rivaliserende bedrijven; als Valens er niet in slaagt om het volume van zijn toeleveringsketen aan te passen door een verandering in de marktomstandigheden of er niet in slaagt de vraag van zijn klanten in te schatten; verstoringen in de relaties met een van de belangrijkste klanten van Valens; eventuele moeilijkheden om de producten van Valens te verkopen als klanten de producten van het bedrijf niet in hun productaanbod opnemen; Valens' afhankelijkheid van het winnen van selectieprocedures; zelfs als Valens erin slaagt om selectieprocedures voor zijn producten te winnen, kan het zijn dat Valens op basis van deze gewonnen procedures geen tijdige of voldoende nettoverkopen of marges kan genereren; aanhoudende rendementsproblemen of andere vertragingen of kwaliteitsissues in het productieproces of de producten; ons vermogen om ons salesteam, R&D-capaciteiten, marketingteam en ander sleutelpersoneel effectief te managen, erin te investeren, het te laten groeien en het te behouden; ons vermogen om productprijzen voor klanten tijdig aan te passen na een prijsverhoging vanuit de toeleveringsketen; ons vermogen om ons voorraadniveau aan te passen vanwege een daling van de vraag door opgebouwde voorraadbuffers door onze klanten; onze verwachtingen in verband met de uitkomst van toekomstige rechtszaken waarin we als partij genoemd worden; ons vermogen om onze intellectuele eigendom en andere eigendomsrechten afdoende te beschermen en te verdedigen; ons vermogen om overgenomen bedrijven succesvol te integreren of er op een andere manier de verwachte vruchten van te plukken; de marktprijs en het handelsvolume van de gewone aandelen van Valens kunnen volatiel zijn en aanzienlijk dalen; politieke, economische, bestuurlijke en fiscale gevolgen die gepaard gaan met onze integratie en situering in Israël; en die factoren die besproken worden in Valens' Form 20-F ingediend bij de SEC op 28 februari 2024 onder de hoofding ‘Risk Factors’, en andere documenten van Valens die ingediend werden of nog ingediend zullen worden bij de SEC. Mocht een van deze risico’s zich concretiseren of mochten bepaalde aannames incorrect blijken, zouden de effectieve resultaten substantieel kunnen verschillen van de resultaten die door deze toekomstgerichte verklaringen geïmpliceerd worden. Er kunnen bijkomende risico’s zijn die Valens momenteel niet kent, of die Valens momenteel als niet substantieel beschouwt, en die er eveneens voor zouden kunnen zorgen dat de effectieve resultaten afwijken van diegene die in de toekomstgerichte verklaringen vervat zitten. Verder weerspiegelen toekomstgerichte verklaringen Valens’ verwachtingen, plannen of voorspellingen van toekomstige gebeurtenissen en visies op de datum van dit persbericht. Valens gaat ervan uit dat latere gebeurtenissen en ontwikkelingen ertoe kunnen leiden dat de inschattingen van Valens wijzigen. Maar hoewel Valens ervoor kan opteren om deze toekomstgerichte verklaringen op een bepaald moment in de toekomst te actualiseren, wijst Valens elke verplichting om dit te doen nadrukkelijk af. Men mag er niet van uitgaan dat deze toekomstgerichte verklaringen het oordeel van Valens weerspiegelen op eender welke datum na de datum van dit persbericht. Er mag dus geen overmatig vertrouwen worden gehecht aan de toekomstgerichte verklaringen.